

# ATTRACTION

NUMMER 1/2019



## INNOVATION

**3**

Ny TLC Plus sikrer korrekt lufttryk



## REPORTAGE

**4**

"Med Trelleborg kører det"



## REPORTAGE

**8**

Et samarbejde bygget på tillid



# I DETTE NUMMER

Kære læsere

Præcisionslandbrug vil gradvist forvandle landbruget til højteknologiske virksomheder. Ud over dæk og fælge tilbyder Trelleborg omfattende digitale tjenester, der gør det muligt for landmanden at få adgang til vigtige data, som gavner bæredygtigheden for fremtidens afgrøder. Det rigtige lufttryk kan for eksempel reducere landbrugets variable omkostninger gennem lavere brændstofforbrug, større trækraft og højere afkast. I denne udgave af aTraction præsenterer vi vores nye TLC Plus-app, som måler potentielle lufttrykforskelle mellem det optimale og det faktiske lufttryk i dækket.

At vi skal arbejde for et bæredygtigt samfund fremgår tydeligt af Trelleborg-koncernens klimamål "20 by 20".

Dette mål betyder, at koncernen i årene 2015-2020 skal blive 20 procent mere klimaeffektiv. På side 13 kan du læse om investeringen i en avanceret biobrændselskedel, som lige nu tages i brug på vores fabrik i Sri Lanka.

Vi har fokus på vores kunderelationer i alt, hvad vi gør, lige fra udvikling af nye løsninger til lokal tilstedeværelse og service i alle led. Læs venligst om nogle af vores kunder, der kan se vigtigheden af løsninger, der betaler sig over tid, både hvad angår kvalitet og service. God læsning!



**Susanna Hilleskog**  
Administrerende direktør  
Trelleborg Wheel Systems Nordic AB

## INDHOLD

### INNOVATION

Ny TLC Plus sikrer korrekt lufttryk

3



### PRODUKTION

Får verdens hjul til att snurre

6



### BRUGERUDTALELSE

Dæk der tåler hårde forhold

10



### PRODUKTNYHED

Trelleborg opgraderer TM1000 med ProgressiveTraction®

12



### HOLDBARHED

Overgang til vedvarende energi

13



### KONTAKT

Vi er her for dig

15



Trelleborg Wheel Systems Nordic AB  
Box 1088, 231 81 Trelleborg, Sverige  
Tlf: +46 410 512 24  
E-post: [tws.nordic@trelleborg.com](mailto:tws.nordic@trelleborg.com)  
[www.trelleborg.com/wheels](http://www.trelleborg.com/wheels)  
Ansvarlig udgiver: Susanna Hilleskog  
Produktion: Mediaspjuht AB  
Tryk: Exakta 2019, 213 76 Malmö, Sverige



TLC Plus-kit



# Ny TLC Plus sikrer korrekt lufttryk

Allerede i 2011 blev Load Calculator-appen, TLC, lanceret af Trelleborg. Det var branchens første belastnings- og lufttrykskalkulator, som gav brugeren vigtige oplysninger om at tilpasse dækkenes lufttryk til de aktuelle forhold. For nylig kom opdateringen Trelleborg TLC Plus-appen.

**D**en nye TLC Plus-app er et avanceret, sensorbaseret kontrolsystem, som måler forskellen mellem det optimale lufttryk og det faktiske lufttryk. Disse oplysninger sendes derefter via trådløs forbindelse til landmandens mobile enhed eller computer.

TLC Plus er designet og konstrueret til at imødekomme udfordringerne i det moderne og fremtidige landbrug. Mens standardfunktionerne i TLC muliggør nøjagtig beregning af det passende lufttryk til alle anvendelsesområder, kontrollerer de nye TLC Plus premium-funktioner, om maskinparken i

praksis kører med optimalt lufttryk, og anbefaler de nødvendige justeringer.

Dette er muligt takket være et TLC Plus-kit, som integrerer appen med TPMS-sensorer (som monteres på dækventilerne) og en gateway, der muliggør dataoverførsel til mobile enheder. Cloud teknologien tillader også fjernovervågning af traktorerne, så landmanden fra sit kontor kan vurdere, om maskinerne arbejder med passende lufttryk. Denne konfiguration garanterer maksimal sikkerhed og effektiv drift på større gårde og maskinstationer, der har store maskinparker.

Anvendelse af det rigtige lufttryk kan reducere landbrugets variable omkostninger. Faktum er, at korrekt lufttryk reducerer brændstofforbruget, samtidig med at trækraften og rentabiliteten øges, hvilket beskytter og forbedrer det moderne landbrug.



TPMS-sensor



Scan QR-koden for at se mere om TLC Plus.

Læs mere på [www.Trelleborg.com/wheels/TLCPlus](http://www.Trelleborg.com/wheels/TLCPlus)

# "Med Trelleborg kører det"

I begyndelsen af året udvidede Lundby Maskinstation i Västra Götalands Trädet sin allerede store maskinpark med tre nye traktorer fra John Deere. Alle udstyret med dæk og tvillingmontering fra Trelleborg. Hvorfor?

– Fordi Trelleborg er det eneste dæk, som fungerer. Det er ganske enkelt fremragende, siger Fredrik Johansson, der ejer og driver virksomheden.

**D**et dufter af forår i det Västra Götalandske landskab. Træerne er klædt i lysegrønt, og på markerne er den første såsæd trængt igennem mulden.

Her har Fredrik Johansson drevet Lundby Maskinstation siden 1997, da han startede med blot en gyllevogn. Virksomhedens base er gården Lundby, som Fredriks Oldefar Alfred Johansson købte i 1913, og som siden da har været ejet og drevet af familien.

Siden starten i 1997 er der sket meget. I dag arbejder der omkring 20 personer i virksomheden, og på marker og veje i Västra Götaland og Sydsverige kører der tre gummi-gede, fem læssemaskiner, fem traktorer, en mejetærsker og fire lastbiler. Derudover er der gødningsspreder, bigballepresser og savværk.

Og det går rigtigt godt, når maskinerne kører på dæk fra Trelleborg.

– Absolut! For mig er dæk vigtige, her er jeg noget af en fanatiker. Du kan få den rigtige maskine, men

med forkert dækmontering duer det ikke, siger Fredrik.

– Med Trelleborg får jeg gode dæk samt suveræn support og backup, hvis noget skulle give problemer. Trelleborg har opfyldt mine forventninger gennem årene – og mere en det. Alt fungerer fint.

## Dæk med god bredde

Lundby Maskinstation arbejder med mange forskellige typer maskiner såsom traktorer, mejetærskere og entreprenørmaskiner. De fleste er udstyret med Trelleborg dæk, især Trellebogs radialdæk i TM-serien. Dæk som er konstrueret specielt til motorstærke traktorer med krav om høj lastkapacitet, og som giver en god trækraft på alle jordtyper.

– For mig er et godt dæk et bredt dæk, som den ene dag kan pløje, og den næste dag køre

på græsmark uden at skade til at og når vinteren kommer skal det også kunne buges, siger Fredrik og nævner vinterforhold, hvor traktorerne dårligt har været i stand til at bevæge sig fremad – men det var på andre dæk.

– TM-serien står fantastisk godt fast i forhold til traktorens effekt. På vores traktorer kører vi med 900/60R42 TM1000 HP bagdæk og måske lidt for store fordæk, 710/60R34 TM1000 HP, men det





Den store mejetærsker kører med usædvanligt store dæk, som medvirker til at reducere jordpakningen.

er sådan, jeg vil have det. Alle vores traktorer har disse dimensioner, og det er helt suverænt.

Dæk med lidt specielle dimensioner er en af Fredrik Johanssons specialiteter. Mange har rynket på næsen, når Fredrik er kommet med sine ønsker, men han har stået fast. Og i sidste ende er det altid blevet godt.

Mejetærskeren er et glimrende eksempel på dette. I dag kører maskinen på Trelleborgs TM900 HP-serien, som er en usædvanlig dækserie på mejetærskere. De valgte dækstørrelser, 900/60R38

TM900 HP foran og 710/60R30 TM900 HP bagpå, medvirker til at reducere jordpakningen, men bevarer en høj belastningskapacitet, hvilket gavner miljøet.

– Hvis man for eksempel tager mejetærskeren, troede ingen på mig,

**” Du kan have den rigtige maskine, men med forkert dækmontering duer det ikke.**

*Fredrik Johansson*



*Fredrik Johansson, ejer af Lundby Maskinstation.*

da jeg fortalte, hvilken dimension jeg ville have, men med Trelleborg kom jeg straks i havn. Der er ikke mange millimeter at give af mellem dæk og maskine, men de lyttede og jeg er meget tilfreds. Det er sådan et perfekt samarbejde skal være. Der skal være en gensidig tillid, siger Fredrik og fortæller, at de først prøvekørte mejetærskeren med bælter.

– Men da jeg ved, hvad Trelleborg kan levere, var det meget let at vælge. Jeg vil hellere køre med et godt dæk og dermed undgå alt det, der kan ske med bælterne. Det der ikke findes, giver ikke problemer.

### **De faktiske omkostninger er vigtigst**

Fredrik påpeger i det sammenhæng, at det er de faktiske omkostninger,

når dækket er slidt efter 5.000-6.000 timer, som er det vigtigste, ikke indkøbsprisen.

– Hvis vi kommer til besværlige områder, ved eksempelvis meget blødt underlag, hælder jeg mere til tvillingmontering end bælter. Det sparer penge til vedligeholdelse. Et andet plus er, at jeg kan flytte dækkene mellem mejetærsker og gødningsspreder, siger Fredrik.

– Trelleborg har reageret på alt, hvad jeg har ønsket i alle disse år. Hvis der har været problemer, ja, så kommer der en tekniker og foretage straks en vurdering. Med Trelleborg er det virkelig uden en masse vrøvl. Det er det, der giver tillid til fortsat samarbejde, siger Fredrik.



## Uddannelse og samarbejde er succesfaktorer på Trelleborgs fabrik i Letland.

TEKST: JURIS KAŽA FOTO: EDIJS PĀLENS

# Får verdens hjul till at snurre

**T**relleborg Wheel Systems samler sin fælgproduktion på fabrikken i Liepāja, Letland. Dermed vil denne fabrik være ansvarlig for hele Trelleborgs globale produktion af fælg.

Fabrikschefen Liene Giertmane-Done leder et team, som producerer fælg i diameteren fra 3 til 54 tommer, der er konstrueret til alt fra gaffeltrucks og landbrugsmaskiner til store skovmaskiner. På fabrikken i Liepāja skal gulvarealet udvides med 73 procent, og bygningen vil snart blive fyldt med produktionsudstyr og et nyt lakeringsanlæg. Den bliver et kompetencecenter for fremstilling af hjul og fælg.

### Skræddersyede hjul

Liene Giertmane-Done har i fire år stået i spidsen for produktionen af fælg i størrelsen fra 3 til 20 tommer og monteret de fleste af dem med dæk fra Trelleborg i Sri Lanka, i overensstemmelse med kundernes ønsker. Hjulene, der ofte er skræddersyede

produkter, leveres til internationale producenter af landbrugsmaskiner og industrikøretøjer (OEMs).

”

### Det er på værkstedsgulvet, der skabes kompetencer.

*Liene Giertmane-Done, fabriksschef*

Med sin uddannelse fra Banking Institution of Higher Education, en mastergrad i økonomi, og solid erfaring fra Trelleborg inden for økonomi, kom hun til Liepāja uden nogen formel teknisk uddannelse i bagagen, men hun har lært meget i løbet af rejsen.

– Jeg har arbejdet med økonomi i tre år, og jeg vil vide, hvad der gemmer sig bag tallene. Jeg så, hvordan resultaterne blev påvirket af samarbejdet mellem operatørerne. Jeg prøvede selv at køre maskiner, montere dæk og svejse fælg, siger Liene Giertmane-Done.

– Jeg elsker produktionssiden. Når arbejdsdagen er slut, kan jeg se, hvad jeg har produceret, og på vej hjem kører jeg ofte forbi landbrugsmaskiner der kører på vores hjul.

### Tilfredse medarbejdere

Trelleborg sørgede for, at Liene Giertmane-Done kunne tage en uddannelse på Manufacturing Excellence School, hvilket førte hende til flere andre Trelleborg-virksomheder og gav hende en række færdigheder, som for eksempel SMED-metoden (single-minute exchange of die), med henblik på at reducere stilstandstiden mellem de forskellige produktionsserier. Ved hjælp af SMED-kundskaberne, som hun bragte med sig til sine teamledere og andre medarbejdere, lykkedes det i år Liepāja-fabrikken, at presse stilstandstiden ned til en time på en ny produktionsserie på en linje. I 2013 var stilstandstiden otte timer. Med denne metode sparer fabrikken

*Liene Giertmane-Done har deltaget i Trelleborg-koncernens uddannelsesprogram Manufacturing Excellence School. Der har hun lært det nyeste inden for praktik og metode for produktionssystemer. Siden 2014 har hun været fabrikschef i Liepāja.*

**73%**

*Liepāja-fabrikken vil udvide sit gulvareal med 73 procent.*



*Gatis Gucs er maskinoperatør på produktionsanlægget i Liepāja.*

omkring 85.000 euro om året, og medarbejderne føler sig meget mere tilfredse, når de hurtigt kan få produkterne ud til kunderne.

Teamet lærte også at bruge andre værktøjer, såsom det japanske system 5S, der handler om at sortere, systematisere, sætte i orden, standardisere og selvdisciplin, samt om Hoshin-planlægning. Dette resulterede i, at man kunne revurdere maskinernes placering og frigøre cirka 1.000 kvadratmeter til nye maskiner og flere operatører, samtidig med at man øgede effektiviteten.

– Vi omlagde hele procesflowet i det eksisterende arbejdsområde, og forbedrede flowet med 20 procent. Nu føler operatørerne, at de har et større ansvar for det de gør. De engagerer sig i at omorganisere deres arbejdsområder, og nu kan

de arbejde som det passer dem bedst. Det er her der skabes kompetencer. Jeg er ikke ude efter, at man skal arbejder hårdere. Jeg vil gøre arbejdet enklere, og lade alle arbejde smartere. Mange af de ansatte på Liepāja-fabrikken har også besøgt andre Trelleborg fabrikker for at få uddannelse og erfaring samt kendskab til produktionsprocesserne, og ikke mindst for at skærpe sprogkunderskaberne.

### Skiftende miljø

Liene Giertmane-Done har planer om at køre to- eller endda treholdsskift på Liepāja-fabrikken alt efter behov.

– Vi rekrutterer ikke i almindelighed. Vi leder efter de bedste, dem der vil arbejde i et skiftende miljø, og som er fleksible. Vi besøger

universiteter og erhvervsskoler, og inviterer eleverne til at komme her og se og opleve vores arbejdsmiljø, siger hun.

I et land der har en lang historie med emigration til andre europæiske lande, konstaterer Liene Giertmane-Done, at folk nu vender tilbage til Letland og til Trelleborgs fabrik i Liepāja. For eksempel vendte to valseværkoperatører fornyeligt tilbage, efter at have arbejdet i Storbritannien og Irland i ti år.

### Smartere og enklere

På spørgsmålet om, hvad der trækker folk til Trelleborg i Letland, peger Liene Giertmane-Done på virksomhedens uddannelsessystem og på kompensations- og fordelsprogrammerne. Tæt samarbejde og en konstant indsats for at arbejde smartere og enklere er også en faktor. Liene Giertmane-Done beskriver sine mål på følgende måde:

– Jeg vil have, at man kommer på arbejde med et smil på læben, og at man skal føle sig tilfreds, når man går hjem til sin familie efter arbejde. Vi satser ikke kun på at arbejde hårdt, vi forsøger at hæve barren hver dag og hele tiden gøre vores arbejdsplads endnu bedre.

## HJUL OG FÆLGE

Trelleborgs sortiment af hjul og fælge strækker sig fra 3 til 54 tommer, og kan leveres i mange forskellige konfigurationer alt efter anvendelse, belastningskrav og flere andre parametre, som påvirker konstruktionen. Hjulene og fælgene produceres i overensstemmelse med forskellige specifikationer, for eksempel med hensyn til størrelse, integreret nav, lejer, hulboring, forskydninger, pladetykkelse, overfladebelægning osv. for at opfylde de stillede præstationskrav.



*Aldis Dima, maskinoperatør.*



# Et samarbejde bygget på tillid

Et godt dæk giver kun lomm smerter én gang, et mindre godt smerter flere gange. Vidsomsordene kommer fra Carl Lindell, administrerende direktør for maskinhandlerfirmaet Axima.

– Når vores kunder vælger et dæk fra Trelleborg, så ved både vi og kunden, at kvaliteten og supporten bliver derefter. Trelleborg står for tillid, siger Carl Lindell.

**A**xima opererer 18 steder i Västra Götaland, Östergötland, Nordhalland, Jönköping og Kalmar amter, og har hovedkontor i Grästorps, Västra Götaland. Forretningskonceptet er krystalklart; at forsyne landmænd og entreprenører med rationelle maskinløsninger og yde professionel support og service.

Fokus ligger på landbrugsmaskiner, men Axima har også et ben i entreprenørbranchen.

Begge koncepter er baseret på tre nøgleord: Engagement, tilgængelighed og tryghed.

– Vi ønsker at være et godt

alternativ indenfor vores områder, samtidig med at vi vil vokse sammen med vores kunder, siger Carl Lindell.

Trelleborg Wheel Systems sælger sine produkter gennem tre kanaler: Maskinproducenter, maskinforhandlere og dækforhandlere. I dag er Axima en af Trelleborg Wheel Systems vigtige maskinforhandlere med mange tilfredse kunder gennem årene.

## Lang tradition

Historisk set har Axima en lang tradition for samarbejde med Trelleborg. Gode erfaringer med service og problemløsning og dygtige

repræsentanter har skabt et stærkt bånd mellem parterne, hvor tillid og kvalitet fuldender billedet.

– Der er meget på pluskontoen, når det handler om Trelleborg, og det er ikke kun dækkene. Opstår der problemer, løser de dem smidigt og let. Det er tydeligt, at Trelleborg altid vil gøre forretninger på den bedste måde ved at gøre både os og vores kunder tilfredse, siger Carl Lindell.

– Traditionsmæssigt gælder dette også for vores engagement med mange af vores kunder. Et landbrug går ofte i arv, så her er et tidligere vellykket samarbejde og stærke bånd vigtige. Hvis man stoler på nogen,



**” Der er meget på pluskontoen, når det handler om Trelleborg, og det er ikke kun dækkene. Opstår der problemer, løser de dem smidigt og let. Det er tydeligt, at Trelleborg altid vil gøre forretninger på den bedste måde ved at gøre både os og vores kunder tilfredse.**

*Carl Lindell, administrerende direktør Axima*

som vi gør med Trelleborg, bliver valget enkelt, når det kommer til fortsat samarbejde.

Carl Lindell overtog, sammen med Morgan Broberg, virksomheden i 2004. I dag er der også en tredje partner, Johan Fredricson. Og siden overtagelsen er Axima vokset betydeligt, både ved egen kraft og gennem opkøb.

– Da vi tog over, omsatte virksomheden for 88 millioner SEK. I dag er tallene mere end fordoblet til 950 millioner SEK, siger Carl Lindell.

– Vi arbejder hovedsagelig med maskiner fra Case IH og New Holland, men vi repræsenterer også flere andre verdensførende agenturer.

### **Vigtigt ud fra et miljømæssigt synspunkt**

Og til stærke og robuste landbrugs- og entreprenørmaskiner er der brug for lige så stærke og holdbare dæk. Dæk der har god trækraft til landbruget, og som Axima ved, at kunden vil blive tilfreds med.

– Der er mange dæktyper på markedet, men for virkelig at sikre, at kunderne vil blive tilfredse, finder vi ud af deres behov og spørger, hvad de vil have ud af og forventer af dækkene. Så bliver det som regel Trelleborg, siger Carl Lindell.

– Vi arbejder med radialdæk fra Trelleborgs TM-serien, dæk som vi ved, at kunden vil spare penge på samtidig med at det skåner miljøet.

Og miljøaspekterne er vigtige for

Axima. Ved at sælge dæk der kan klare større belastninger, og som kan køre med lavere lufttryk, bruger landmanden ikke så meget diesel.

– Udviklingen af nye traktorer går hele tiden fremad og her gælder det om, at dækkene følger med i samme tempo. Lukker man for eksempel luft ud for at øge trækraften, og dermed få et lavere marktryk, skal man vide, om dækkene kan klare det. Med

Trelleborgs TM-serie ved vi, at det fungerer, siger Carl Lindell.

Service, kontakt og let tilgængelighed er vigtige aspekter, når det handler om at udstyre sin landbrugs- eller entreprenørmaskine med robuste dæk, som man ved kan klare opgaven.

Her er lange og gode relationer ofte afgørende, når det handler om at gøre lønsomme forretninger.

– Mange kunder kan have en bestemt mening om, hvilket dæk der skal sidde på maskinen. Hvis kunden vælger et dæk fra Trelleborg, ved vi begge, at slutresultatet bliver derefter. Det vil sige god support i hele dækkets levetid, siger Carl Lindell, som har sin opfattelse af Trelleborg klar:

– Jeg forbinder Trelleborg med en slags svenskhed, en tillid i alle led.



*Carl Lindell, CEO hos Axima, er meget tilfreds med samarbejdet. "Trelleborg står for tillid og kvalitet".*

# Dæk der tåler hårde forhold

"Never change a winning team," siger Bjarne Kalberg på gården Kalberg, der ligger ved Nærbø uden for Stavanger. Han udfordrer virkelig dækkene fra Trelleborg Wheel Systems og kan ikke forestille sig at skifte mærke.



*Bjarne Kalberg har kørt over 10.000 læs bare de sidste to år. Så kræves der virkelig slidstærke dæk.*

**H**an kalder sig stadig bonde, men han vil sælge mælkekvoten, og fårene der græsser på gårdens marker, er ikke hans egne. For 15 år siden skete der en omlægning til noget, der ligger ret langt fra landbruget. Bjarne har nemlig et stort stenbrud et lille stykke fra sin gård.

– Det begyndte i lille skala med en grusgrav og en tilladelse på fem hektar. Men så ville entreprenørerne have mere, siger Bjarne.

### Tunge læs

I dag er grusgraven blevet til et stenbrud på ti hektar, hvor sand udgør en 1/6, mens resten er fjeld. Tilladelsen er på 100 meter (højde fra toppen til bunden), og indtil videre er man kommet halvvejs.

Det er firmaet Stangeland Maskin AS, der driver stenbruddet. De har 15 medarbejdere, og Bjarne kører også for dem. Han bruger en stor Valtra S 353 traktor på 12 tons med en vogn på 10 tons, hvilket giver 15 tons tryk på bagakslen.

Traktoren er udstyret med Trelleborg TM900 High Power i dimensionen 710/75R42 på baghjulene. Det er et traditionelt radialdæk, der egentlig er udviklet til landbrug, men Bjarne mener, at det også passer godt til kørsel i grusgraven. Han kan faktisk ikke forestille sig, at skifte hverken type eller mærke.



Bjarne Kalberg er sikker med dæk fra Trelleborg.

“Never change a winning team,” siger han.

Bjarne har altid kørt med dæk fra Trelleborg og siger, at han ikke vover at prøve noget andet.

– Disse dæk fungerer perfekt til denne type arbejde, og de får en hård medfart, siger Bjarne.

Hvert år udvindes der 500.000 tons sten og sand fra stenbruddet. Og det er tunge transporter, hvert læs med knuste sten vejer normalt 50-53 tons.

### Slidstærke dæk

Der er langt op fra bunden af stenbruddet, og med så tunge læs kræver det både robuste køretøjer med mange hestekræfter og dæk, der tåler meget.

– Det er en barsk stigning på både grus og asfalt, og det er ujævnt, siger Bjarne.

Dækkene har kørt over 10.000 læs på to år. Der bliver til 5.000 læs årligt, der transporteres på en strækning på omkring fem kilometer frem og tilbage. Dækkene kører på en kombination af grus og asfalt og har nu kørt cirka 5.500 timer. Men der er stadig meget mønster tilbage på dem.

” Disse dæk fungerer perfekt til denne type arbejde, og de får en hård medfart. Det er en barsk stigning på både grus og asfalt, og det er ujævnt.

Bjarne Kalberg

– Jeg forventer, at dækkene holder et godt stykke tid endnu. Måske endda dobbelt så langt som de har kørt hidtil, siger han.

Bjarne regner med, at han har kørt traktor i omkring 60.000 timer, og det har stort set altid været på dæk fra Trelleborg, så ingen kan sige at han ikke har erfaring.

– De eneste der måske ikke er helt tilfredse med dækkene, må være forhandlerne. Der går jo rigtig lang tid, før dækkene er slidt ned, så de kan sælge nye til mig, siger Bjarne med et smil.

*Det dobbeltklodsede mønsterdesign reducerer de mønsterrelaterede vibrationer, hvilket minimerer energiforbruget, samtidig med at levetiden øges.*



# Trelleborg opgraderer TM1000 med ProgressiveTraction®

TM1000 serien, der er konstrueret til traktorer med høj motoreffekt, vil gradvist blive udvidet med TM1000 PT serien i de kommende måneder, serien vil have den yderst succesfulde og prisvindende ProgressiveTraction® teknologi. Ved hjælp af denne teknik øges trækraften mens belastningen på underlaget reduceres, samtidig med at maskinens præstation på vejen forbedres.

Sammenligning med standardteknologi har ProgressiveTraction vist sig at have op til 10 procent større trækraft, 3 procent lavere brændstofforbrug og en forlænget levetid på op til 5 procent alt efter dækstørrelse og traktorstørrelse.

– Efterspørgslen efter højere produktivitet inden for landbruget driver konstant udvikling af nye motorer og gearkasser til landbrugsmaskiner med mellemhøj til høj motoreffekt. Mønsterdesignet ProgressiveTraction er udviklet til at opfylde kravene, som den nyeste generation af maskiner stiller, ved at forbedre effektiviteten i overføring af motorens effekt til trækraft i marken, samtidig med at jordpakningen formindskes, siger Piero Mancinelli, Global R&D Director

Agricultural Tires, Trelleborg Wheel Systems.

– Det specielle dobbeltklods mønsterdesign er udformet til at reducere de mønsterrelaterede vibrationer, hvilket minimerer energiforbruget, samtidig med at levetiden øges.

Når der overføres mere kraft til jorden, betyder det en højere belastning på dækket. Selv når der overføres yderligere effekt til jorden, kan den nye dækprofil klare belastningen. Desuden kommer TM1000 PT dækserien IF- opgradere til VF-teknologi, hvilket muliggør en højere lastkapacitet på op til 40 procent sammenlignet med et standarddæk, eller op til 40 procent lavere lufttryk i marken, som igen formindsker jordpakningen.

# Overgang til vedvarende energi

Dampproduktion er nødvendig ved vulkanisering af dæk, og foregår traditionelt med en oliefyret kedel, der udleder store mængder kuldioxid. Nu investeres der i en avanceret biobrændselkedel, der vil reducere udledningen af kuldioxid med over 90 procent. Projektet er påbegyndt, og den nye proces forventes at være i fuld drift i juni 2019.

Investeringen vil ikke blot reducere virksomhedens klimapåvirkning, men også forbedre produktionseffektiviteten. Fabrikken, der ligger i Makola nær ved Colombo i Sri Lanka, har over 850 medarbejdere og fremstiller massive dæk til materialehåndteringsmaskiner og havnekøretøjer samt pneumatisk dæk til mindre landbrugsmaskiner.

– Investeringen er i tråd med vores mål om at styre vores miljøpåvirkning i hele dækkets livscyklus, lige fra design til slutning af livscyklussen, med henblik på at reducere kuldioxidudledningen betydeligt fra både produktionsprocesser og produkter. Installeringen af den nye biobrændselkedel vil

også forbedre omkostningseffektiviteten i forædlingsprocessen, og reducere påvirkningen fra råvarevariationer for kunderne, samtidig med at vi bibeholder produkternes konkurrenceevne på markedet.

– Initiativet er også i tråd med Trelleborgs bæredygtighedskoncept Blue Dimension™, som fokuserer på at kombinere miljøfordele med kundefordele med hensyn til højere effektivitet og produktivitet, siger Paolo Pompei, forretningsområdechef hos Trelleborg Wheel Systems.

## Reduceret CO<sub>2</sub>-aftryk

Den traditionelle dækproduktion i fabrikken står i dag for over 11.000 tons kuldioxidækvivalenter, og der bruges 3,5 millioner liter

fyringsolie om året. Med indførelse af biomassesystemet reduceres kuldioxidaftrykket til under 1.000 tons kuldioxidækvivalent om året, hvilket svarer til en reduktion på 90 procent. Den biomasse der kræves til produktionen, leveres fuldt ud af lokale producenter, hvilket betyder kortere transport og yderligere reduceret CO<sub>2</sub>-aftryk samt støtte til den lokale økonomi.

## Vedvarende energi

Dette er blot et af mange initiativer som Trelleborg har lanceret på sine fabrikker rundt om i verden for at modvirke negative klimændringer samt være på forkant i branchen, samtidig med at man bidrager til indførelse af vedvarende energi.

” Installeringen af den nye biobrændselkedel vil også forbedre omkostningseffektiviteten i forædlingsprocessen, og reducere påvirkningen fra råvarevariationer for kunderne.

– Paolo Pompei, forretningsområdeschef, Trelleborg Wheel Systems



# Gør en forskel i Kenya

Trelleborg Wheel Systems har aktivt styrket sin tilstedeværelse i Afrika ved at udvide sit netværk af distributører i nye lande. Men med vækst følger ansvar. I november 2018 besøgte et team Emmanuel Favored Children Center i Kenya for at donere fornødenheder såsom fødevarer, tøj og sengetøj.

Der bor 50 børn i centret i alderen fra 4 til 18 år. Det er forladte, HIV-positive forældreløse børn, der får mad og husly og psykologisk støtte på centret. Man sørger også for, at de får en god uddannelse ved at opfordre dem til at gå på de lokale skoler.



## Trelleborg hovedsponsor for Massey Ferguson eXperience Tour 2019

**Som hovedsponsor for Massey Ferguson MF eXperience Tour 2019 kommer vi til at vise vigtigheden af et godt kontrolsystem for at sikre sig korrekt dæktryk.**

MF eXperience Tour, der afholdes 25 forskellige steder og byder på 75 individuelle arrangementer, vil give 6.000 landmænd, maskinstationer og maskinførere et værdifuldt indblik i den seneste udvikling inden for traktor- og dækteknologi samt mulighed for at opleve de nyeste produkter fra både Massey Ferguson og Trelleborg.

Ifølge Francesco Murro, marketingsdirektør for Massey Ferguson EME, er Massey Ferguson og Trelleborg ideelle partnere, når det gælder ansvarlig

teknisk udvikling og om at lære brugerne, hvordan de kan anvende dette til at forbedre bedrifternes effektivitet, reducere driftsomkostningerne, minimere miljøpåvirkningen og øge produktiviteten.

Murro udtaler: "Vi er glade for at have Trelleborg som tekniske partner ved disse vigtige arrangementer. I vores branche er vi begge kundefokuserede organisationer med førende teknologi, og vi arbejder engageret på at udvikle nye ideer og løsninger, som kan hjælpe vores kunder med at blive mere effektive i fremtiden.

For at understrege dette vil Trelleborg ved alle arrangementer have workshops, der demonstrerer den nye TLC Plus App.

MF eXperience Touren kører i hele 2019, og vil besøge forskellige steder i Italien, Frankrig, Tyskland, Spanien, Polen, Norge og Danmark.

## GDPR

Vi bekymrer os virkelig om din integritet. For at sikre, at du kan udøve dine rettigheder i henhold til den nye integritetslovgivning (samtlige databeskyttelsesforordninger (EU) 2016/679), vil vi holde dig opdateret om, hvordan vi behandler dine personlige oplysninger og især, hvordan du kan udøve dine rettigheder.

aTraction Landbrug er et magasin, som produceres af Trelleborg Wheel Systems Nordic AB. Magasinet distribueres til kunder, der er i vores ERP-system.

For yderligere information, se Trellebords holdning omkring Integritet på: [www.trelleborg.com/wheels/privacy-notice](http://www.trelleborg.com/wheels/privacy-notice)



Foto: Shutterstock

# Vi er her for dig

## KUNDESERVICE



Christian Schyllert



Christina Svensson



Gulseren Ileri



Ingemar Thörn



Roger Trulsson



Hans Jacobsson

## LANDBRUGS- OG SKOVDÆK



Magnus Jacknér  
Salgschef Sverige



Peter Alsenlid  
Nordsverige



Christian Sundeborn  
Østsvrige



Kent Jansson  
Vestsverige



Torny Ekelund  
Sydsverige



Jan Arrila  
Finland



Martin Kirkegaard  
Danmark



René Laumand  
Danmark



Frode Jahr Andersen  
Norge

## ENTREPRENØR- OG SKOVDÆK



Tony Alderlid  
Salgschef Norden



Patrik Berglund  
Sverige



Petter Teigen  
Norge

## KUNDESERVICE

Tel: +46 410-512 24  
tws.nordic@trelleborg.com

### Kundeservicechef

Hans Jacobsson  
Tel: +46 709-55 14 21  
hans.jacobsson@trelleborg.com

## LANDBRUGS- ENTRE- PRENØR- OG SKOVDÆK

### Salgschef Sverige

Magnus Jacknér  
Tel: +46 709-72 16 20  
magnus.jackner@trelleborg.com

### Regionsansvarlige Sverige

#### Nord

Peter Alsenlid  
Tel: +46 766-08 54 61  
peter.alsenlid@trelleborg.com

#### Øst

Christian Sundeborn  
Tel: +46 702-96 62 62  
christian.sundeborn@trelleborg.com

#### Vest

Kent Jansson  
Tel: +46 709-50 25 13  
kent.jansson@trelleborg.com

#### Syd

Torny Ekelund  
Tel: +46 708-55 13 71  
torny.ekelund@trelleborg.com

### Regionsansvarlig Finland

Jan Arrila  
Tel: +358 456 365 025  
jan.arrila@trelleborg.com

### Regionsansvarlige Danmark

Martin Kirkegaard  
Tel: +45 4047 0042  
martin.kirkegaard@trelleborg.com

#### René Laumand

Tel: +45 2834 4579  
rene.laumand@trelleborg.com

### Regionsansvarlig Norge

Frode Jahr Andersen  
Tel: +47 41 47 50 11  
frode.andersen@trelleborg.com

## ENTREPRENØR- OG TRUCKDÆK

### Salgschef Norden

Tony Alderlid  
Tel: +46 708-66 18 22  
tony.alderlid@trelleborg.com

### Regionsansvarlig Sverige

Patrik Berglund  
Tel: +46 708-72 42 55  
patrik.berglund@trelleborg.com

### Regionsansvarlig Norge

Petter Teigen  
Tel: +47 91 33 96 92  
petter.teigen@trelleborg.com

# Load Calculator Plus. Master of farming productivity.



## Ny Trelleborg TLC Plus App.

Brugen af det rigtige lufttryk kan reducere landbrugets variable omkostninger med over 20%. TLC Plus Appen er et avanceret sensorbaseret kontrolsystem, som måler forskellen mellem det optimale dæktryk og det faktiske dæktryk på dine traktorer. find mere på [Trelleborg.com/wheels/TLCPlus](https://www.trelleborg.com/wheels/TLCPlus)



## TLC PLUS KIT

